

	Quality Consultant Engineering Documentation	JOB DESCRIPTION MÔ TẢ CÔNG VIỆC	1
--	---	--	----------

Job Title:	Kế toán bán hàng	Job Category:	Accountant to sale
Department/Group:	Department/Group	Job Code/ Req#:	AS01-MESMART
Location:	Hà Nội – 18 MAT	Travel Required:	Required
Level/Salary Range:	08-25 triệu VND ++ / thưởng theo lợi nhuận	Position Type:	Full-time / toàn bộ thời gian hành chính (9am-6pm)
HR Contact:	Nguyễn Thị Thu Hiền	Date Posted:	26/06/2025
Will Train Applicant(s):	KPI-5	Posting Expires:	01/08/2025
External Posting URL:	https://mesmart.vn		
Internal Posting URL:	https://macqpartner.com		
EMAIL OR CONTACT:			
Email: hien@macq.vn ; 0986 928 480		18 Mai Anh Tuấn, Phường Ô Chợ Dừa, Quận Đống Đa, Thành phố Hà Nội.	
MACQ's Client / Khách hàng của chúng tôi			
Khách hàng của chúng tôi là chủ đầu tư các công trình trung tâm dữ liệu, khách sạn, khu hạ tầng, tòa nhà, nhà máy, biệt thự, nhà liền kề và nhà thầu cơ điện, nhà thầu xây dựng công trình.			
Job Description / Mô tả công việc			
○ Phối hợp với đội sale dự án và marketing – tập hợp doanh thu theo từng giai đoạn-tuần, tháng- quý, năm. ○ Đưa ra phương án thực hiện cải tiến để sale và marketing thực hiện thanh toán. ○ Thực hiện tính toán báo giá theo yêu cầu của khách từ sale và từ đội nhóm ○ Thực hiện báo giá mẫu để gửi khách hàng ○ Tham gia vào quá trình thực hiện báo giá thầu và báo giá dự án. ○ Các nhiệm vụ khác mà Kinh doanh và Marketing có thể yêu cầu tùy từng thời điểm			
Yêu cầu chung			
- Bằng cấp tối thiểu: Đại học Chuyên ngành kế toán / - Trình độ ngoại ngữ: Tiếng anh or Tiếng Nhật or Tiếng Trung sơ cấp/- Các kỹ năng khác: thuyết trình, teamwork.../ - Kỹ năng vi tính: thành thạo máy tính, thư tín và Office / Kỹ năng mềm: có khả năng giao tiếp, có tư duy thị trường, thành thạo excel, hóa đơn điện tử, báo cáo tài chính.			
Reviewed By:	NTT Hiền/NTT	Date:	26/05/2025
Approved By:	NTT Hiền	Date:	
Last Updated By:	NTT	Date/Time:	